

Mitarbeiter Vertriebsinnendienst / Kalkulation (m/w/d)

■ Festanstellung

■ Vollzeit

Wir sind ein mittelständisches Traditionsunternehmen aus dem Sektor der wehrtechnischen Industrie. Wir entwickeln, testen und produzieren seit über 50 Jahren technische Highend-Lösungen für die Bundeswehr und Streitkräfte befreundeter Nationen. Als Technologieführer auf dem Markt bieten wir ein spannendes Produktportfolio von ballistischen Systemen über Fahrzeugschutz bis hin zu Optronik und IT-Simulatoren.

DIE HERAUSFORDERUNGEN IM KONKRETEN

- Mitarbeit an allen Vertriebs- und Marketingaufgaben
- Enge Zusammenarbeit und Abstimmung mit dem Außendienst sowie mit Schnittstellen im Unternehmen
- Erarbeiten von Angebotskalkulationen in Zusammenarbeit mit dem Unternehmenscontrolling
- Angebotserstellung unter Einbindung des ERP-Systems (Infor) und des CRM-Systems
- Auftragsbetreuung und -verfolgung, Auftrags- und Terminabstimmung mit Kunden
- Vertragsgestaltung und -verhandlungen
- Prüfen von Verträgen

Ihre Skills:

- Hochschulabschluss oder Ausbildung mit mehrjähriger Erfahrung
- Affinität zu und Interesse an komplexen technischen Produkten und deren rechnerischen Bewertung
- Gute Anwenderkenntnisse in MS-Office, ERP- und CRM-Systemen
- Grundkenntnisse im Umgang mit militärischen Beschaffungsprozessen sind wünschenswert
- Idealerweise Kenntnisse im Vertragsrecht mit öffentlichem Auftragswesen
- Sehr gute Englischkenntnisse
- Teamfähigkeit, Flexibilität und Belastbarkeit
- Gelegentliche Dienstreisen im In- und Ausland (weniger 10%)

Unser Beitrag:

- Zukunftssicherer Arbeitsplatz in einem sehr stabilen Marktumfeld
- Flache Hierarchien und kurze Entscheidungswege
- Individuelle Weiterbildungsmöglichkeiten
- Individuelle Entwicklungschancen
- Flexible Arbeitszeit mit attraktiver Vergütung
- Umfassende Einarbeitung
- Betriebliche Altersvorsorge
- Offenes, freundliches und teamorientiertes Arbeitsumfeld

